

"STIJGENDE VRAAG NAAR HOUTEN RAMEN DWONG ONS TOT INVESTERING"

SCHRIJNWERKERIJ PLEYSIER SPEELT IN OP TREND MET INVESTERING IN NIEUWE RAMENHOEKMACHINE

Schrijnwerkerij Pleysier uit Koekelare investeerde onlangs in een nieuwe ramenhoekmachine. Het bedrijf speelt met deze aankoop in op de opvallend stijgende vraag naar houten ramen. Met de PenPro 5 maakt zaakvoerder Steven Pleysier de overstap naar de standaardramen van 68 mm. In de toekomst kan het bedrijf met dezelfde machine zelfs tot de passiefbouwnorm gaan, met ramen van 110 mm dikte.

Door Pieter Neyt



Tom De Smet (Vertongen bvba) en Steven Pleysier: "De aanschaf van de nieuwe ramenhoek maakt de overstap naar de productie van 68 mm ramen mogelijk"

RUIJ 40 JAAR ERVARING

In 1967 richtte Raphael Pleysier de gelijknamige schrijnwerkerij op. In die tijd bestond de hoofdactiviteit uit het maken en plaatsen van houten binnendeuren en ramen, in combinatie met daktimmerwerken. In 1999 startte Pleysier met de eigen productie van pvc-ramen, waardoor ze hun klanten onder andere een snellere levertijd konden bieden.

CORE BUSINESS IS STEEDS DEZELFDE GEBLEVEN

In 2001 nam zoon Steven de dagelijkse leiding van de schrijnwerkerij over. Sinds Pleysier de productie van pvc-ramen zelf in handen nam, had het bedrijf steeds rond de acht werknemers in dienst. Vermeldenswaard is dat ze bij dit bedrijf nog altijd zelf instaan voor de opmetingen en het contact met de klanten. Ook de core business is identiek gebleven aan die van bijna 45 jaar geleden, met wel specialisaties in houten en alu schrijnwerk en pvc.

RAMENHOEK

De beslissing om te investeren in een nieuwe houtbewerkingsmachine kwam er niet van vandaag op morgen. Zaakvoerder Steven Pleysier had de keuze: ofwel stoppen met de eigen productie van houten ramen, ofwel investeren in een nieuwe machine. "Onze vorige machine kon tot op een dikte van 58 mm produceren. Zelfs met de nieuwe frezen van Leitz zouden de motoren van de machine te licht geweest zijn om de overstap naar 68 mm te maken. Met de nieuwe normen voor standaardramen hebben we binnen het bedrijf de vraag moeten stellen of we verder wilden met de eigen productie van houten ramen", verduidelijkt Steven Pleysier. "Gesteund door de groeiende vraag naar houten ramen en doordat we een traditie hebben waarin we alles in eigen atelier vervaardigen, hebben we besloten de sprong te wagen. We wilden niet afhankelijk zijn van een leverancier." De nieuwe machine werd geleverd door Vertongen bvba. "Er zijn nog twee

Italiaanse firma's met verdelers in België die soortgelijke houtbewerkingsmachines maken, maar uiteindelijk viel de keuze toch op een firma van bij ons. Wat meespeelde was dat we bij Vertongen rechtstreeks ons project konden bespreken met de machinefabrikant. Ook op gebied van de dienst na verkoop hadden we er alle belang bij om voor een Belgisch fabrikaat te kiezen."

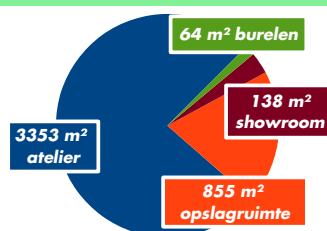
'CUSTOM MADE'

De PenPro is een modulair opgebouwde machine. Dit betekent dat ze op maat van de schrijnwerker en zijn activiteiten kan opgezet worden in de ideale samenstelling. Tom De Smet van Vertongen bvba, dat de machine leverde, legt de werking van de PenPro5 uit: "Vroeger werkte Pleysier met een aparte pennebank en een aparte profileerunit. Nu plaatsten wij de twee machines samen in een hoekopstelling, waardoor er met beide machines gelijktijdig en met één bediener kan worden gewerkt.

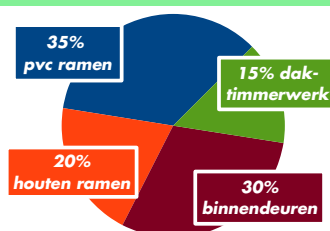
SCHRIJNWERKERIJ PLEYSIER IN EEN NOTENDOP

OPRICHTING	1967	
JURIDISCH	bvba	
LOCATIE	Koekelare	
ZAAKVOERDER	Steven Pleysier	
WERKGEBIED	(vooral) West-Vlaanderen	
WAGENPARK	Zes bestelwagens	
KLANTEN	Particulieren, aannemers, bouwpromotoren, architecten...	
ACTIVITEITEN	Houten en pvc schrijnwerk, binnendeuren, daktimmerwerken	

BEDRIJFSOPPERVLAKTE



OMZETVERDELING



MACHINEPARK

- Pvc productielijn Soenen Hendrik;
- Lintzaag;
- Paneelzaag;
- Beitefreesmachine;
- Kettingfreesmachine;
- 4-zijdige schaaftmachine;
- Vlakzaag;
- Vandiktebank;
- Toupies;
- Ramenhoek Vertongen



Pleysier investeerde anderhalf jaar terug ook in een nieuwe showroom van 138 m² en een nieuwe opslagruimte van 855 m²



De pennenbank en de profileerunit van de ramenhoek staan in een hoekopstelling, waardoor er met beide machines gelijktijdig en met één bediener kan worden gewerkt



Bij Steven Pleysier is het de traditie om alles in het eigen atelier te produceren: "We willen niet afhankelijk zijn van een leverancier"

Dit resulteert uiteraard in een hogere productiviteit." De klant kreeg de machine geprogrammeerd geleverd. De PenPro5 van Pleysier is momenteel ingesteld op een dikte van 68 mm, die zonder verdere aanpassingen opgedreven kan worden tot 90 mm. "We kunnen zelfs tot de passiefbouwnorm van 110 mm gaan, enkel door het aanpassen van onze frezen. Door een speciaal ontwikkelde techniek kan ieder profiel en elke breedte en/of hoogte gemaakt worden." De mogelijkheden zijn onbeperkt en de service van Vertongen bevat ook een opleidingsprogramma. Naast de zaakvoerder zijn twee werknemers opgeleid om de PenPro te bedienen. "Het is een heel gebruiksvriendelijke machine, mede door de integratie van de nieuwste touchscreens. De werkvoorbereiding gebeurt in het kantoor via het raamprogramma Jopps", aldus Steven Pleysier. "We gebruiken het programma al enkele jaren voor de voorbereiding van onze pvc-ramen." Voor de snijgereedschappen voor de nieuwe machine kozen ze bij Pleysier voor Leitz Service. "Zij combineren een hoge afwerkingsgraad met lange standtijden. Ook de knowhow en de ondersteuning die Leitz biedt, is een groot pluspunt. Samen met Geert Rotsaert van Leitz zijn de vele

mogelijkheden van de machine optimaal benut. Meer dan ooit beseffen wij dat het inzetten van het juiste gereedschap grote besparingen oplevert. Voor de aanpassingen van de afzuiging konden we terecht bij Deta Machines."

EVOLUTIES

Bij Pleysier is de vraag naar pvc-ramen momenteel groter dan die naar houten ramen, maar de interesse in hout gaat de laatste tijd wel duidelijk opnieuw in stijgende lijn, vooral bij particulieren. "35 % van onze omzet vloeit voort uit het plaatsen van pvc-ramen, onze houten ramen zijn goed voor 20 %. De rest halen we uit het plaatsen van binnendeuren (30 %) en uit daktimmerwerken (15 %). Wat opvalt is dat de vraag naar passieframen (110 mm) vandaag nog vrij beperkt is. De ramen van 68 mm zijn nodig voor het plaatsen van dikker glas volgens de norm en hebben een iets betere isolatiewaarde dan 58 mm." In de schrijnwerkerij investeerde Pleysier de laatste jaren niet enkel in het machinepark. Anderhalf jaar geleden werd een nieuwe opslagruimte met toonzaal gebouwd. "Voordien konden we onze producten enkel via

"MEER DAN OIT BESEFFEN WIJ DAT HET INZETTEN VAN HET JUISTE GEREEDSCHAP GROTE BESPARINGEN OPLEVERT"

referentieprojecten aan de mensen laten zien. Via de toonzaal is het voor de klanten gemakkelijker om een keuze te maken. In de opslagruimte worden de afgewerkte ramen gestockeerd, zodat ze op de gewenste tijd bij de klant kunnen geraken."

UITBREIDING CLIENTEEL

Schrijnwerkerij Pleysier opereert vooral in eigen streek en langs de volledige kustlijn en levert daktimmerwerken, ramen, binnendeuren en de rest van binnenschrijnwerken voor zowel woningen als appartementsbouw. Pleysier heeft verschillende types klanten, zowel voor nieuwbouw als voor renovatie. Ook sleutel-op-de-deuraannemers en bouwpromotoren doen vaak een beroep op de diensten van het bedrijf. In de toekomst hoopt Steven Pleysier meer te kunnen samenwerken met professionele klanten voor het leveren van houten ramen. Dat gebeurt al op het vlak van pvc, maar een gelijkaardige werkwijze komt er nu ook voor hout. De investering in de PenPro 5 is een eerste stap in die richting. Via de nieuwe ramenhoek kan Pleysier alles blijven vervaardigen in eigen atelier. Zo kan het bedrijf inspelen op de vraag van de klant en moet men geen rekening houden met levertijden van leveranciers. □

CE-MARKERING

Sinds twee jaar heeft Pleysier een CE-markering voor pvc en hout. Het FPC-dossier werd opgesteld samen met de certificatie-instelling BCCA, dat drie keer per jaar onaangekondigd op controle komt. "Ze volgen mee hoe we een raam produceren. Ze kijken of de theorie en de praktijk goed op elkaar zijn afgestemd. In principe kan iedereen een CE-certificaat aanvragen. Het is pas tijdens de controles dat je moet kunnen aantonen dat je volgens het boekje werkt." In het dossier moeten ook het grondplan en het productieplan steken. De CE-markering creëerde voorlopig nog geen echte meerwaarde: "Hoewel het certificaat verplicht is, is het bij controles voldoende om aan te tonen dat je met de procedure bezig bent. Architecten en particulieren vragen ook nog niet naar het certificaat, hoewel het toch een zekere kwaliteitscontrole inhoudt. Het heeft ons veel werk gekost om de procedure op te starten en er komt heel wat papierwerk bij kijken. Zo moet je elke ochtend controleren of de smelttijden in orde zijn, de raamprofielen aan de juiste temperaturen voldoen... Bij controle door een opdrachtgever van een sociaal woningbouwproject werd er een willekeurig raam uitgehaald en getest door de Universiteit Gent. We zijn er trots op dat onze ramen perfect in orde bleken."



Opslag van pvc en alu profielen: de pvc en alu ramen zijn goed voor zo'n 35 % van de omzet



De opslagruimte waar de profielen en afgewerkte ramen gestockeerd worden



De nieuwe toonzaal waar klanten de afgewerkte producten kunnen bekijken